



ACARIX FÖRSTÄRKER USA:S KOMMERSIELLA TEAM

Acarix, en ledare inom akustisk och AI-baserad hjärtdiagnostik, meddelar idag anställningen av två nya medlemmar till Acarix kommersiella team i USA som täcker delstaterna Kalifornien, Pennsylvania och New Jersey.

Kalifornien, Pennsylvania och New Jersey utgör strategiskt viktiga delstater med sammanlagt 2,8 miljoner patienter med bröstsmärta per år. Att täcka dessa delstater med erfarna säljare är ett viktigt steg i Acarix expansion på den amerikanska marknaden och för att driva försäljningen av CADScor®System framåt.

"Vi är glada över att både Mitch och Carl kommer till vår amerikanska kommersiella organisation. Båda är mycket duktiga säljare med framgångsrika meritlistor. Vi befinner oss i en intensiv och spännande tillväxtfas och båda har stor erfarenhet av försäljning av medicintekniska produkter i USA och kommer att ge oss den välbehövliga försäljningserfarenheten för att framgångsrikt driva försäljningen av CADScor System och etablera Acarix på den amerikanska marknaden." säger Helen Ljungdahl Round, President & CEO Acarix.

Mitch McCahey är en resultatdriven säljledare med mer än 30 års försäljningserfarenhet av medicintekniska produkter, och tre års erfarenhet på ledningsnivå där han arbetat med strategiska partnersamarbeten med flera IDNs inklusive Sutter, Kaiser och Dignity Health. Han har arbetat för Boston Scientific (tidigare Guidant), Terumo, Medtronic, Abiomed och nu senast Heartflow där han väsentligt bidrog till deras snabba tillväxt på den amerikanska marknaden. "Jag är glad över att nu påbörja arbetet med att introducera CADScor-lösningen på marknaden i Kalifornien. Metoden kommer på ett säkert och billigt sätt utvärdera kranskärslsjukdom hos patienter med stabil bröstsmärta och på så sätt undvika många kostsamma och invasiv utredningar, säger Mitch McCahey, Execute Sales Representative CA.

Carl Mancini är en prisbelönt säljare med en bevisad erfarenhet av att öka försäljningen på årlig basis för att möta intäktsspecifika mål för ledande organisationer som Medtronic, Preventice Solutions-Boston Scientific och Sharecare, Inc. Carl har erfarenhet från medicinsk och hjärtutrustning samt diagnostisk patientövervakning. "Jag är väldigt glad över att ingå i ett så framåttänkande företag som Acarix, som skapat en unik akustisk AI-baserad teknologi som med hög säkerhet kan utesluta förekomsten av kranskärslsjukdom för berörda patienter med bröstsmärta." säger Carl Mancini, Senior Sales Representative NJ/PA.

För mer information, kontakta:

Helen Ljungdahl Round, VD, tel +1 267 809 1225, +46 730 770283, email helen.round@acarix.com

[round@acarix.com](mailto:helen.round@acarix.com)

Christian Lindholm, CFO, tel +46 705 118333, email christian.lindholm@acarix.com



Om Acarix

Acarix är ett svenskt medicintekniskt bolag som utvecklar innovativa lösningar för snabb AI-baserad uteslutning av kranskärlssjukdom (CAD). Det CE-märkta CADScor® System, som även har fått DeNovo-godkännande från FDA, är avsett för patienter som upplever bröstsmärta med misstänkt kranskärlssjukdom, och har utformats för att bidra till att minska miljontals fall av onödig, invasiv och kostsam diagnostik. CADScor®-systemet använder avancerad akustik och AI-teknik för att på ett icke-invasivt sätt utesluta CAD på mindre än 10 minuter, med minst 96 % säkerhet. Acarix är noterat på Nasdaq First North Premier Growth Market (ticker: ACARIX). Redeye AB (+46 (0)8 121 576 90, certifiedadviser@redeye.se) är bolagets Certified Adviser. För mer information besök www.acarix.com.

Bifogade filer

[ACARIX förstärker USA:s kommersiella team](#)